

**ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСІАКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»**

Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій

Кафедра економічної кібернетики, бізнес-економіки та інформаційних систем

СИЛАБУС

навчальної дисципліни

«Економіка підприємств торгівлі»

на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	4 курс, 7 семестр
Освітня програма/спеціалізація	Економіка підприємства
Спеціальність	051 Економіка
Галузь знань	05 Соціальні та поведінкові науки
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада

Миколенко Інна Григорівна
кандидат економічних наук, доцент
доцент кафедри

Контактний телефон	0508181044
Електронна адреса	MykolenkoInna@ukr.net
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.tourism.puet.edu.ua/stud.php он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Формування системи знань і навичок стосовно торговельного підприємництва та особливостей його ведення.
Тривалість	3 кредити ЄКТС/90 годин (лекції 10 год., практичні заняття 12 год., самостійна робота 54 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: екзамен (ПМК)
Базові знання	Наявність знань з мікроекономіки, макроекономіки, статистики, економіки підприємства, підприємницька діяльність.
Мова викладання	Українська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> застосовувати аналітичний та методичний інструментарій для обґрунтування пропозицій та прийняття управлінських рішень різними економічними агентами (індивідуумами, домогосподарствами, підприємствами та органами державної влади) (ПР05); вміти використовувати дані, надавати аргументацію, критично оцінювати логіку та формувати висновки з наукових та аналітичних текстів з економіки (ПР16); 	<ul style="list-style-type: none"> здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях (ЗК4); здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел (ЗК8); здатність приймати обґрунтовані рішення (ЗК11); здатність застосовувати комп'ютерні технології та програмне забезпечення з обробки даних для вирішення економічних завдань, аналізу інформації та підготовки аналітичних звітів (СК7); здатність аналізувати та розв'язувати завдання у сфері економічних та соціально-трудових відносин (СК8);

<ul style="list-style-type: none"> • виконувати міждисциплінарний аналіз соціально-економічних явищ і проблем в одній або декількох професійних сферах з врахуванням ризиків та можливих соціально-економічних наслідків (ПР17); • показувати навички самостійної роботи, демонструвати критичне, креативне, самокритичне мислення(ПР23). 	<ul style="list-style-type: none"> • здатність самостійно виявляти проблеми економічного характеру при аналізі конкретних ситуацій, пропонувати способи їх вирішення(СК12); • здатність проводити економічний аналіз функціонування та розвитку суб'єктів господарювання, оцінку їх конкурентоспроможності (СК13).
---	--

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Економіка торгівлі як сфера обігу та виду економічної діяльності		
Тема 1. Торговельне підприємство в системі ринкових відносин.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Принципи здійснення торговельної діяльності. 2. Місце та роль торгівлі в розвитку товарно-грошових відносин в період функціонування ринку.
Тема 2. Управління товарооборотом на підприємстві торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Роль послуг у розвитку торгівлі. 2. Сутність, природа та особливості послуг в галузі торгівлі.
Тема 3. Формування товарних запасів на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Товарне виробництво і товарний обіг у системі суспільних відтворень. 2. Торгівля як форма товарного обігу, як галузь економіки.
Тема 4. Товарне забезпечення обороту торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Споживач – центральна фігура у ринкових відносинах. 2. Товари та послуги як об'єкти торгівлі, їх особливості в ринкових умовах.
Тема 5. Управління персоналом на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Специфіка праці робітників підприємств торгівлі. 2. Економіка торговельного підприємства як наука та її формування в умовах ринку. 3. Методи науки «Економіка торговельного підприємства». 4. Продуктивність праці та резерви її зростання в підприємствах роздрібно торгівлі.
Модуль 2. Економіка торговельного підприємства		
Тема 6. Управління витратами торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Економічна сутність і функції організації торгівлі. 2. Торгова організація як соціально-економічна система. 3. Класифікація торгових організацій.
Тема 7. Формування доходів торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Тенденції роздрібного товарообігу в Україні. 2. Зарубіжний досвід розвитку оптової торгівлі. 3. Особливості формування капіталу торговельних підприємств.
Тема 8. Фінансові результати діяльності торговельного підприємства..	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Резерви підвищення продуктивності праці в торгівлі та шляхи її використання за сучасних умов господарювання. 2. Вибір форм і систем оплати праці на торговельних підприємствах різних форм

		господарювання.
Тема 9. Ризики підприємницької діяльності в торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Сучасна державна політика в сфері оплати праці. 2. Франкування цін. 3. Стратегії ціноутворення на торговельному підприємстві.
Тема 10. Фінансове планування на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Динаміка рівня прибутковості торговельних підприємств України. 2. Закупівельна політика підприємств торгівлі в сучасних умовах господарювання. 3. Стратегія управління товарними запасами торговельного підприємства.

Інформаційні джерела

1. Бланк И. А. Торговий менеджмент. [2-е изд., перераб. и доп.] К. : Ника-Центр, 2013. 784 с.
2. Економіка торгівлі : навч. посіб. / [Н.О. Власова, В.А. Гросул, О.А. Круглова, М.В. Чорна та ін.]; [за ред. Н.О. Власової]. Х. : Світ Книг, 2014. 473 с.
3. Комерційна діяльність : підруч. / за ред. проф. В.В. Апопія. – Вид. 2-ге, перероб. і доп. К. : Знання, 2008. – 558 с. 16. Внутрішня торгівлі в Україні: економічні умови ефективного розвитку : монографія / [А.А. Мазаракі, І.О. Бланк, Л.О. Лігоненко та ін.]; за заг. наук. ред. А.А. Мазаракі. – К. : КНТЕУ, 2006.– 195 с.
4. Мазаракі А.А. Економіка торговельного підприємства: підручник / А.А. Мазаракі, Н.М. Ушакова, Л.О. Лігоненко ; під ред. Н.М. Ушакової. К.: Хрещатик, 2005. 800 с.
5. Марцин В.С. Економіка торгівлі : підруч. К. : Знання, 2006. 402 с.
6. Марцин В.С. Економіка торгівлі: Підручник. [2-ге вид., випр. і доп.] Затверджено МОН. К., 2008. 603 с.
7. Н.О. Власова, В.А. Гросул, Н.С. Краснокутская, О.А. Круглова, М.В. Чорна, О.М. Филипенко. Економіка торгівлі: Навч. пос. Х.: Світ Книг, 2015.-473 с.
8. Петров П.В. Экономика товарного обращения : учебник / П.В. Петров, А.Н. Соломатин. М. : ИНФРА-М, 2007. 220
9. Яковлев Ю.П. Економіка торгівлі з використанням інформаційних технологій : навч. посіб. Херсон : Олді-плюс, 2009. 376 с.

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів MicrosoftOffice.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі занять.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publicna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-5): відвідування занять (5 Балів); обговорення матеріалу занять (5 Балів); виконання навчальних завдань (5 Балів); завдання самостійної роботи (5 Балів); тестування (5 бали); поточна модульна робота (10 балів)	35

Модуль 2 (теми 6-10): відвідування занять (5 Балів); обговорення матеріалу занять (5 Бали); виконання навчальних завдань (5 балів); завданнясамостійної роботи (5 Балів); тестування (5 Бали); поточна модульна робота (10 Балів)	35
Екзамен	40
Разом	100

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всівиди навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни