

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСІАКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»

Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій

Кафедра економічної кібернетики, бізнес-економіки та інформаційних систем

СИЛАБУС

навчальної дисципліни
«Економіка торгівлі»
на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	2 курс, 3 семестр
Освітня програма/спеціалізація	Товарознавство і торговельне підприємництво
Спеціальність	076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Галузь знань	
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада

Миколенко Інна Григорівна
кандидат економічних наук, доцент
доцент кафедри

Контактний телефон	0508181044
Електронна адреса	MykolenkoInna@ukr.net
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.tourism.puet.edu.ua/stud.php он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Полягає у формуванні у студентів сучасного економічного мислення і системи спеціальних знань про базові поняття щодо торгівлі як сфери обігу та виду економічної діяльності, економічних характеристик окремих видів торговельної діяльності, господарсько-фінансової діяльності підприємств торгівлі, змісту окремих напрямів цієї діяльності підприємств торгівлі, змісту окремих напрямів цієї діяльності та їх взаємозв'язку, системи показників, що її характеризують.
Тривалість	3 кредити ЄКТС/90 годин (лекції 10 год., практичні заняття 12 год., самостійна робота 54 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: екзамен (ПМК)
Базові знання	Наявність знань з мікроекономіки, макроекономіки, статистики, економіки підприємства», підприємницька діяльність.
Мова викладання	Українська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
--------------------------------------	---

<ul style="list-style-type: none"> • застосовувати аналітичний та методичний інструментарій для обґрунтування пропозицій та прийняття управлінських рішень різними економічними агентами (індивідуумами, домогосподарствами, підприємствами та органами державної влади) (ПР05); • виконувати міждисциплінарний аналіз соціально-економічних явищ і проблем в одній або декількох професійних сферах з врахуванням ризиків та можливих соціально-економічних наслідків (ПР17); • демонструвати гнучкість та адаптивність у нових ситуаціях, у роботі із новими об'єктами, та у невизначених умовах(ПР22); • показувати навички самостійної роботи, демонструвати критичне, креативне, самокритичне мислення(ПР23). 	<ul style="list-style-type: none"> • здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях (ЗК4); • здатність приймати обґрунтовані рішення(ЗК11); • здатність пояснювати економічні та соціальні процеси і явища на основі теоретичних моделей, аналізувати і змістовно інтерпретувати отримані результати (СК4); • здатність застосовувати комп'ютерні технології та програмне забезпечення з обробки даних для вирішення економічних завдань, аналізу інформації та підготовки аналітичних звітів(СК7); • здатність аналізувати та розв'язувати завдання у сфері економічних та соціально-трудових відносин (СК8); • здатність самостійно виявляти проблеми економічного характеру при аналізі конкретних ситуацій, пропонувати способи їх вирішення(СК12);
--	--

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізї тем
Модуль 1. Теоретичні основи ціноутворення		
Тема 1. Торговельне підприємство в системі ринкових відносин.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Принципи здійснення торговельної діяльності. 2. Місце та роль торгівлі в розвитку товарно-грошових відносин в період функціонування ринку.
Тема 2. Управління товарооборотом на підприємстві торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Роль послуг у розвитку торгівлі. 2. Сутність, природа та особливості послуг в галузі торгівлі.
Тема 3. Формування товарних запасів на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Товарне виробництво і товарний обіг у системі суспільних відтворень. 2. Торгівля як форма товарного обігу, як галузь економіки.
Тема 4. Товарне забезпечення обороту торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Споживач – центральна фігура у ринкових відносинах. 2. Товари та послуги як об'єкти торгівлі, їх особливості в ринкових умовах.
Тема 5. Управління персоналом на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Економіка торговельного підприємства як наука та її формування в умовах ринку. 2. Методи науки «Економіка торговельного підприємства»
Модуль 2. Механізм формування цін		
Тема 6. Управління витратами торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Економічна сутність і функції організації торгівлі. 2. Торгова організація як соціально-економічна система. 3. Класифікація торгових організацій.
Тема 7. Формування доходів торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Тенденції роздрібного товарообігу в Україні. 2. Зарубіжний досвід розвитку оптової торгівлі. 3. Особливості формування капіталу торговельних підприємств.

Тема 8. Фінансові результати діяльності торговельного підприємства..	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Резерви підвищення продуктивності праці в торгівлі та шляхи її використання за сучасних умов господарювання. 2. Вибір форм і систем оплати праці на торговельних підприємствах різних форм господарювання.
Тема 9. Ризики підприємницької діяльності в торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Сучасна державна політика в сфері оплати праці. 2. Франкування цін. 3. Стратегії ціноутворення на торговельному підприємстві.
Тема 10. Фінансове планування на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Динаміка рівня прибутковості торговельних підприємств України.

Інформаційні джерела

1. Бланк И. А. Торговий менеджмент. [2-е изд., перераб. и доп.] К. : Ника-Центр, 2013. 784 с.
2. Економіка торгівлі : навч. посіб. / [Н.О. Власова, В.А. Гросул, О.А. Круглова, М.В. Чорна та ін.]; [за ред. Н.О. Власової]. Х. : Світ Книг, 2014. 473 с.
3. Комерційна діяльність : підруч. / за ред. проф. В.В. Апопія. – Вид. 2-ге, перероб. і доп. К. : Знання, 2008. – 558 с. 16. Внутрішня торгівлі в Україні: економічні умови ефективного розвитку : монографія / [А.А. Мазаракі, І.О. Бланк, Л.О. Лігоненко та ін.]; за заг. наук. ред. А.А. Мазаракі. – К. : КНТЕУ, 2006.– 195 с.
4. Мазаракі А.А. Економіка торговельного підприємства: підручник / А.А. Мазаракі, Н.М. Ушакова, Л.О. Лігоненко ; під ред. Н.М. Ушакової. К.: Хрещатик, 2005. 800 с.
5. Марцин В.С. Економіка торгівлі : підруч. К. : Знання, 2006. 402 с.
6. Марцин В.С. Економіка торгівлі: Підручник. [2-ге вид., випр. і доп.] Затверджено МОН. К., 2008. 603 с.
7. Н.О. Власова, В.А. Гросул, Н.С. Краснокутская, О.А. Круглова, М.В. Чорна, О.М. Филипенко. Економіка торгівлі: Навч. пос. Х.: Світ Книг, 2015.-473 с.
8. Петров П.В. Економіка товарного об'єкту : учебник / П.В. Петров, А.Н. Соломатин. М. : ИНФРА-М, 2007. 220
9. Яковлев Ю.П. Економіка торгівлі з використанням інформаційних технологій : навч. посіб. Херсон : Олді-плюс, 2009. 376 с.

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів MicrosoftOffice.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перекладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перекладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі занять.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publicna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-5): відвідування занять (5 Балів); обговорення матеріалу занять (5 Балів); виконання навчальних завдань (5 Балів); завдання самостійної роботи (5 Балів); тестування (5 балів); поточна модульна робота (10 балів)	35

Модуль 2 (теми 6-10): відвідування занять (5 Балів); обговорення матеріалу занять (5 Бали); виконання навчальних завдань (5 балів); завданнясамостійної роботи (5 Балів); тестування (5 Бали); поточна модульна робота (10 Балів)	35
Екзамен	40
Разом	100

**Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення
навчальної дисципліни**

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни